

## MEDIT



### ИНТРАОРАЛЬНЫЕ СКАНЕРЫ

ПО САМОЙ ГОРЯЧЕЙ ЦЕНЕ



**В НАЛИЧИИ**

MEDIT i700W  
4 900 000 тг.

MEDIT i700  
5 200 000 тг.

ПРИ ПОКУПКЕ  
ИНТРАОРАЛЬНОГО  
СКАНЕРА i700



В ПОДАРОК  
ПОДКАТНОЙ МОДУЛЬ

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР «MEDIT» В КАЗАХСТАНЕ – ТОО «ЛУЧ»

*Дорогие читатели!  
Каждый новый год приносит  
не только надежды,  
но и вызовы.  
Для стоматологии 2026 год  
станет непростым:  
отрасли предстоят  
неизбежные изменения  
в ценообразовании.  
Мы понимаем, насколько  
чувствительно это для клиник,  
врачей и, конечно, пациентов.  
Мы будем рядом, чтобы  
разъяснить, поддерживать  
и помочь искать  
оптимальные решения  
в период перемен.  
Вместе мы сможем сделать  
этот год временем  
профессионального роста.  
Если перефразировать  
классика:  
«Великой эпохе – нужны  
великие покупки», поэтому  
успейте, пока успевают  
остальные.  
С уважением,  
Редакция газеты  
«Стоматологический  
вестник»*

# EsCem



САМОАДГЕЗИВНЫЙ, САМОПРОТРАВЛИВАЮЩИЙ,  
КОМПОЗИТНЫЙ ЦЕМЕНТ ДВОЙНОГО ОТВЕРЖДЕНИЯ.  
ОН СОДЕРЖИТ MDP АДГЕЗИВНЫЙ МОНОМЕР,  
ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ ХИМИЧЕСКОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ  
И ДОЛГОВЕЧНОСТИ С ТВЕРДЫМИ ТКАНЯМИ



ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИЛЕР «SPIDENT» В КАЗАХСТАНЕ – ТОО «ЛУЧ»

Гость рубрики портрет – Ji Woong Kim, региональный менеджер компании Medit по странам СНГ.



– Дорогой Живонг, спасибо, что согласились дать интервью нашей газете. Начнем с начала – как вы попали в стоматологию?

– Цифровая стоматология переживает значительный рост, обусловленный достижениями в области технологий. Будущее цифровой стоматологии кажется светлым, с постоянным развитием тенденций. Я понял, что это перспективное направление, поэтому я решил бросить вызов в этой области.

– Вы – молодой специалист и уже работаете в компании «Медит», расскажите за страны СНГ, пожалуйста, свой путь в компании.

– Я специализировался на русском языке в колледже. К счастью, компания «Медит» имеет большой спрос в СНГ и в настоящее время работаю в отделе продаж и отвечаю за страны СНГ. Я стараюсь ездить в командировки раз в месяц, чтобы посетить выставки или мероприятия для наших деловых партнеров.

– Расскажите о компании «Медит» и ее истории.

– Medit – южнокорейская стоматологическая технологическая компания, основанная в 2000 году. Компания специализируется на разработке передовых решений для 3D-сканирования и цифровой стоматологии, в первую очередь для стоматологических клиник и лабораторий. Medit получил мировое признание за свои высококачественные доступные внутриротовые сканеры и облачную программную платформу Medit Link, которая обеспечивает эффективные цифровые рабочие процессы в стоматологической отрасли.

– Какое место занимает «Медит» на мировом рынке стоматологии и в СНГ в частности?

– Medit занимает прочные позиции на мировом стоматологическом рынке, признанный ведущим поставщиком высококачественных и доступных цифровых стоматологических решений, особенно интраоральных сканеров. Компания заработала репутацию за свои инновации, доступность и подход с открытой платформой, которые сделали ее продукты привлекательными для широкого спектра стоматологических практик, от небольших клиник до крупных лабораторий. Во всем мире Medit считается главным конкурентом в секторе стоматологической визуализации, особенно среди компаний, предлагающих решения для 3D-сканирования и CAD/CAM. В регионе СНГ, который включает такие страны, как Россия, Казахстан и другие, «Медит» в последние годы установил растущее присутствие. В регионе растет внедрение цифровых технологий в стоматологическом секторе, где доступность и универсальность продуктов Medit делают его привлекательным выбором. В настоящее время «Медит» занимает почти 30% рынка в СНГ, и ожидается, что в будущем

этот показатель будет увеличиваться еще больше по причине того, что цифровизация продолжает расти в регионе СНГ.

– Расскажите, пожалуйста, о продуктовой линейке компании «Медит».

– Линейка продуктов Medit в первую очередь сосредоточена на интраоральных сканерах и лабораторных сканерах.

Для интраоральных сканеров: i500, i600, i700 и i700 Wireless. Интраоральные сканеры Medit лежат в основе линейки продуктов. Они легкие, точные и предназначены для получения высококачественных трехмерных изображений зубов и десен пациентов, что делает цифровые впечатления легкими и эффективными.

Линия лабораторных сканеров, известная как T-Series, которая включает в себя несколько моделей с разной скоростью сканирования, уровнем точности и возможностями. Эти сканеры были разработаны для удовлетворения разнообразных потребностей стоматологических лабораторий, от небольших местных лабораторий до крупных учреждений большого объема.



– В СНГ и в Казахстане особенно активны китайские производители, которые «снижают» цены. Каковы преимущества сканеров Medit по сравнению с другими производителями?

– Сканеры Medit отличаются высокой точностью, качеством программного обеспечения, гибкостью открытых систем, долговечностью сборки, глобальной поддержкой и надежностью бренда. В то время как китайские бренды могут обратиться с более низкими ценами, Medit предоставляет сбалансированное экономически эффективное решение с более высокой уверенностью в качестве, удобстве использования и поддержке, что делает его предпочтительным выбором для стоматологов по всему миру.

Сканеры Medit предлагают несколько преимуществ по сравнению со многими китайскими марками стоматологических сканеров. Medit – это всемирно признанное имя, известное качеством, надежностью и гибкостью открытой платформы.

1) Точность и качество изображения.

Более высокая точность: Сканеры Medit известны своей высокой точностью и детальной визуализацией, которые имеют решающее значение для создания точных стоматологических реставраций, таких как коронки, мосты и имплантаты. Передовая технология обработки изображений Medit и структурированное сканирование света обеспечивают высокую степень детализации, с которой некоторые китайские бренды могут не всегда соответствовать. Постоянное качество: Medit вкладывает значительные средства в контроль качества, гарантируя, что каждый сканер соответствует строгим стандартам точности и согласованности. В то время как некоторые китайские бренды предлагают бюджетные варианты, они могут отличаться по качеству, что может повлиять на точность

и надежность сканирования с течением времени.

2) Программное обеспечение и пользовательский опыт.

Программное обеспечение Medit Link: облачная платформа Medit Link от Medit обеспечивает надежное управление делами, облачное хранилище и возможности совместной работы в режиме реального времени. Он известен своей простотой использования и возможностями интеграции, позволяющими беспрепятственно управлять рабочими процессами между клиниками и лабораториями.

3) Система с открытой архитектурой.

Сканеры Medit используют систему с открытой платформой, которая позволяет стоматологам экспортировать сканы в общие форматы файлов, такие как STL. Это означает, что сканеры Medit могут быть интегрированы с различным программным обеспечением CAD/CAM и сторонними системами, обеспечивая гибкость и предотвращая блокировку пользователей в проприетарных экосистемах.



4) Глобальная поддержка и обслуживание.

Широкая сеть поддержки: Medit создала глобальную сеть поддержки с региональными дистрибьюторами, учебными центрами и онлайн-ресурсами. Это обеспечивает надежную поддержку клиентов, техническую помощь и обучение, что облегчает стоматологическим практикам получение помощи при необходимости. Высококачественное обслуживание клиентов: Medit известен своим отзывчивым обслуживанием клиентов и хорошо организованными учебными программами, которые могут быть сложно найти с некоторыми китайскими брендами, которым может не хватать обширных сетей обслуживания за пределами их домашнего региона.

5) Качество и долговечность продукции.

Качество и надежность сборки: Сканеры Medit построены по высоким стандартам, обеспечивая долговечность и надежность с течением времени. Строгие процессы обеспечения качества Medit приводят к созданию сканеров, которые могут выдерживать ежедневное использование без ущерба для производительности, тогда как некоторые китайские бренды могут отдавать приоритет доступности по сравнению с долговечностью, что приводит к снижению долгосрочной производительности. Гарантия и долговечность: Medit предоставляет надежные гарантии и гарантии на свою продукцию. Многие пользователи считают, что сканеры Medit работают дольше, в то время как некоторые китайские бренды могут предложить более низкие первоначальные затраты, но, возможно, их придется заменить или отремонтировать раньше.

6) Репутация и надежность.

Признанный бренд: Medit – это уважаемое имя в мировой стоматологической

промышленности, известное инновациями и надежностью. Его репутация обеспечивает стоматологам уверенность в качестве и поддержке продукции. Medit доверяют как на развитых, так и на развивающихся рынках, где качество и надежность особенно ценятся. Клиническая проверка: Продукты Medit были широко протестированы и рассмотрены в клинических условиях, получив положительные отзывы о производительности и надежности. Китайские бренды могут не иметь такого же уровня клинической валидации, что заставляет некоторых стоматологов не решаться принять их.

7) Конкурентоспособное соотношение цены и качества.

В то время как китайские бренды зачастую дешевле, Medit обеспечивает баланс качественной производительности по доступной цене. Это соотношение качества и цены делает Medit доступным для клиник и лабораторий, которые ищут сканеры профессионального класса без высокой стоимости брендов высшего уровня, таких как 3Shape или Dentsply Sirona, но с более



постоянным качеством, чем многие бюджетные китайские варианты.

– Несколько месяцев назад вы анонсировали новую модель интраорального сканера i900, расскажите, пожалуйста, об этой новой модели? Как мы знаем, его регистрация сейчас проходит в Казахстане.

– Medit i900 – это самый современный внутриротовой сканер Medit, предназначенный для улучшения рабочих процессов зубов с помощью передовых технологий сканирования, простоты использования и универсальных программных приложений. Основываясь на успехе предыдущих моделей, таких как i700 и i700 Wireless, i900 обеспечивает большую точность, скорость и расширенную функциональность для цифрового стоматологического ландшафта.

Мы ожидаем, что регистрация закончится в 1-м квартале 2025 года в Казахстане. Надеемся принести успешный результат и в Казахстане.

– В конце несколько слов и пожеланий нашим читателям.

– В прошлом месяце я впервые принял участие в выставке CADEX. Поскольку это находится на стадии раннего цифрового рынка, хотя не было высокого спроса на глубокие технические знания, было значительное любопытство к самим сканерам, и многие проявили интерес к их использованию.

Мы увидели огромный потенциал цифрового рынка в Казахстане. Мы планируем активную поддержку и помощь для всех наших пользователей в Казахстане.

Спасибо за это интервью, и мы надеемся, что у нас будет много шансов показать и испытать наши сканеры всем врачам в Казахстане. Мы постараемся сделать все возможное, чтобы сделать всех пользователей счастливыми во время использования сканеров Medit. ■

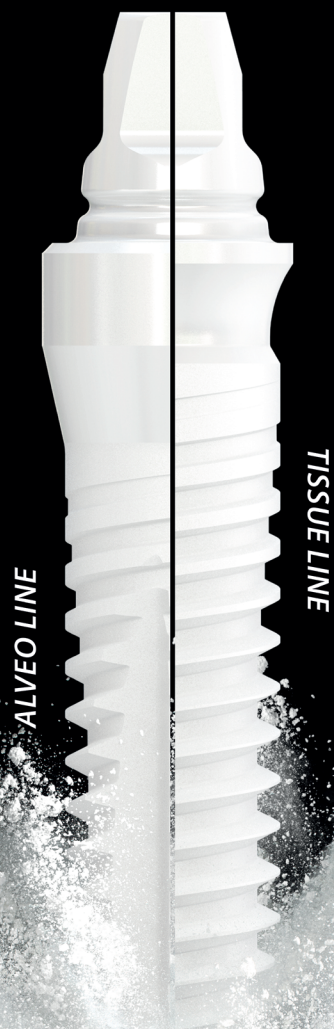
# bredent group

*Aesthetic.  
Functional.  
Safe.*

*Reshaping  
clinical and scientific  
success*



white  
SKY



*Open for next*

Mistake and subject to change reserved.

REF: 923211508 02/2020

*Восстановительная стоматология без использования композитных материалов стала немыслимой. Это результат многочисленных усовершенствований в этой области, поскольку за последние пять десятилетий показания к применению композитов расширились, а стоматологи добивались отличных результатов при повседневном использовании данным материалом.*

## Непрерывная эволюция композитов для прямых реставраций зубов

Gaetano Paolone, DDS

Термин «композитный материал» обозначает соединение как минимум двух различных компонентов, которые не растворяются друг в друге. В результате данного соединения получается вещество, имеющее другие, часто, лучшие свойства, чем его компоненты по отдельности. Тремя основными составляющими стоматологических композитных материалов являются: матрица из органической смолы, частицы неорганического наполнителя, которые распределены в матрице из смолы, и силановый связующий агент, используемый для для обволакивания и их химического связывания матрицей из смолы. В стоматологическом композитном материале также присутствуют дополнительные компоненты, такие как катализаторы реакции полимеризации и ингибиторы для предотвращения ранней полимеризации и различные цветные пигменты, что бы материал соответствовал цвету зуба.

Несмотря на то, что каждый год стоматологи проводят бесчисленное множество реставрационных работ по восстановлению зубов во всем мире существует разница стоимости и доступности стоматологической помощи с применением композитных материалов.



Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) сообщила, что реставрации из амальгамы по-прежнему распространены в большинстве стран с низким и средним уровнем дохода. Высокая стоимость альтернативных амальгаме материалом была оценена как критический фактор в данном исследовании. Очевидно, что свойства материалов влияют на их стоимость, тем не менее нужно продолжать искать новые возможности, что бы уменьшить себестоимость материалов с возможностью подбора цвета идентичного зубу.

### Исторический обзор

Эра биомиметических материалов для использования в прямых реставрациях зубов началась в 1954 году, когда незаполненные метилметакрилатные смолы и силикатные цементы были единственными доступными эстетическими вариантами прямых реставраций зубов.

Впоследствии были предложены адгезивные эпоксидные смолы. Была исследована их способность связывать вместе максимальный объем очень мелких частиц расплавленного кремнезема. Длительное отверждение эпоксидных составов привело к синтезу бисфенол А-глицидилметакрилата (Bis-GMA) в 1956 году Боуэном.

В США патенты на материалы пломбирования зубов были получены в 1962 и 1965 гг. В коммерческой стоматологии композитные пломбировочные материалы изначально предназначались для реставрации передней группы зубов и были введены в широкое использование в середине 1960-х гг. Развитие композитных материалов в течение последующих пяти десятилетий можно условно разделить на три основных периода: Между серединой 1960-х и в конце 1970-х годов появились первые композиты с макронаполненными частицами, начиная с материалов самоотверждаемых и заканчивая материалами отверждаемыми при помощи полимеризационной лампы с (УФ) излучением. С конца 1970-х до середины 2000-х годов размеры частиц наполнителя продолжали уменьшаться, что привело к появлению микронаполненных, нанопополненных, а затем и наногибридных композитов. С 2000-х по 2010 год были разработаны композиты с низкой усадкой, объемного наполнения, самоотверждаемые.

### Современные классификации

В зависимости от размера частиц. Исторически сложилось так, что композитные материалы из стоматологических смол маркировались в соответствии с размером частиц их наполнителя и размерным особенностями. Традиционно использовались частицы стекловолнока со средним диаметром от 20 мкм до 50 мкм. Благодаря технологическим достижениям в измельчении были получены «тонкие» и «ультратонкие» частицы наполнителя размером, примерно, от 0,5 мкм до 1 мкм.

Большинство материалов, произведенных после этого, стали «гибридами», включающими в себя как так называемые частицы нано-, так и микронного размера. Однако данная классификация не дает информации и не позволяет сделать предположения о клинических характеристиках материала. Практикующие врачи могут основывать свой выбор только на своем субъективном «видении» цвета или своим ощущениям в прктике. Интересно, что твердость и вязкость тесно связаны с внутренними характеристиками, такими как содержание наполнителя или состав смолы. Поскольку классификация, основанная на распределении материалов в зависимости о размера частиц наполнителя слишком объемная, то лучше ориентироваться на способ обработки материалов.

На основе консистенции — композиты также могут быть классифицированы на основе их консистенции как «универсальные», «текучие» или «пакуемые». Универсальные композиты можно формовать и наносить с помощью шпателей. В отличие от пакуемых композитов жидкотекучие композиты имеют меньшую вязкость вследствие чего могут быть сразу внесены в кариозную полость через шприц. Их вязкость обусловлена либо малым количеством наполнителя, либо присутствием модифицирующих агентов, таких как поверхностно-активные вещества. Это увеличивает текучесть композита без уменьшения количества наполнителя, что может привести к неизбежному снижению механических свойств текучего материала.

Пакуемые композиционные материалы более компактны их пластичность значительно ниже. Такая консистенция обусловлена не обилием частиц наполнителя, а скорее является результатом изменений в распределении размера наполнителя. Еще одной причиной их плотной консистенции является добавление в основу композита специфических волокон. Кроме того, механические характеристики данного типа материалов позволяют использовать их для эффективной реставрации боковых отделов зубных рядов, подверженных высоким жевательным нагрузкам.

В зависимости от механических свойств — эти многочисленные различия в размере наполнителя, морфологии, количестве, объеме, распределении и химическом составе создали большое разнообразие категорий композитов, и практикующие врачи-стоматологи, на сегодняшний день, часто могут быть сбиты с толку при выборе подходящего материала.

В рамках сравнительного исследования, проведенного в 2009 году, были оценены свойства использования различных композиционных материалов в рамках одинаковых условий. Таким образом, целью исследования было сравнение 72 часто используемых материала из нескольких категорий композитов, включая гибридные, наногибридные, микронаполненные, пакуемые и текучие композиты, а также компомеры и текучие компомеры с точки зрения их механических свойств. При оценке учитывались прочность на изгиб (FS), модуль упругости при изгибе

**GC**



Since 1921  
100 years of Quality in Dental

### Универсальный светоотверждаемый рентгеноконтрастный композит G-aenial Universal Injectable

Универсальный высокопрочный реставрационный композит



**СПЕЦИАЛЬНАЯ ЦЕНА НА ДЕКАБРЬ**

#### ПОКАЗАНИЯ:

- Прямая реставрация полостей классов I, II, III, IV и V.
- Герметик фиссур.
- Герметизация сверхчувствительных зон.
- Ремонт (не)прямых эстетических реставраций, временных коронок и мостовидных протезов, дефектных границ, когда края находятся в эмали.
- Блокировка поднутрений.
- Лайнер или основа.
- Изготовление коронок и мостов, вкладок и виниров непрямой техникой в сочетании с компонентами GRADIA или GRADIA PLUS.
- Шинирование зубов в сочетании с волокнами, такими как волокна GC everStick.



КОМПАНИЯ «ЛУЧ» ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ПАРТНЕР КОМПАНИИ «GC» НА ТЕРРИТОРИИ КАЗАХСТАНА

(FM), прочность на сжатие (CS) и предел прочности при максимальном растяжении (DTS). Объем наполнителя, как оказалось, имел наиболее значимое влияние на изучаемые свойства, с максимальными значениями прочности на изгиб и модуля упругости, на уровне 60%, в то время как такие параметры как предел прочности на растяжении и прочность на сжатие не были настолько зависимы от параметра объема частиц наполнителя.

### Многослойные композитные материалы

Ограниченная глубина отверждения присущая обычным композитным материалам исключает накладывание толстых слоев. Метод многослойного внесения материала часто использовался для уменьшения усадки, связанной с полимеризацией. Для решения этой проблемы были введены композиты с низкой усадкой, но эти материалы были основаны на новой мономерной технологии, которая требовала использования специального бондинга (связующего агента), в результате чего композитами было не так удобно пользоваться.

Между тем, спрос на эффективную альтернативу амальгаме сохраняется, отчасти благодаря глобальной программе «поэтапного отказа» от ртути, введенной ВОЗ в 2013 году. Кроме того, поэтапное внесение несет в себе такие преимущества как экономия времени, достижение, уменьшение количества пустот или загрязнение слоев.

Новый композитный материал под названием «армированный стеклоиономерный цемент», как и амальгама, может быть нанесен послойно в полость зуба без использования связующих агентов. Однако, поскольку это композит не требует светового отверждения УФ-излучением, его рабочее время заметно сокращает-

ся, что значительно усложняет процесс формирования материала в полости рта. Материал двойного отверждения, с собственными свойствами адгезии благодаря чпстицам уреиан-диметакрилата (UDMA), этот новый алказитовый композит содержит наполнители из щелочного стекла, и благодаря его способности выделять значительные количества фтора он был предложен в качестве материала для фиксации не съемных конструкций в полости рта, без нужды в использовании дополнительных связующих агентов.

Разрабатывается все большее число композитов не требующих этапа бондинга с объемными частицами наполнителя в своем составе. Для того, что бы композит действительно мог быть использован для послойного заполнения полостей должно быть соблюдено несколько критериев. Помимо увеличения прочности и преодоления проблем усадки, композит должен обладать соответствующей стойкостью к износу и разрушению. Кажется маловероятным, что один материал способен сочетать в себе все эти характеристики, поэтому компромиссы неизбежны. Это происходит потому, что одна и та же переменная влияет на несколько ключевых свойств.

Несомненно, улучшенная глубина пропускания света является ключевым преимуществом этого нового класса композитов. Большинство композитов с объемными частицами наполнителя о-прежнему содержат камфорхинон в качестве основного фотоинициатора и третичный амин в качестве соинициатора. На глубину проникновения света в основном влияет частота свечения полимеризационной лампы. Обычные стоматологические композиты наносятся с шагом в 2 мм. толщиной, чтобы обеспечить достаточное проникновение света и фотополимеризацию. Однако этот под-

ход неудобен и требует много времени, особенно при восстановлении боковой группы зубов с объемными дефектами. Разработка композитов с объемным наполнителем позволила наносить один слой толщиной от 4 мм до 5 мм. Улучшенный показатель глубины восприятия цвета материалом обычно достигается за счет большей прозрачности материала, увеличенного содержания фотоинициатора или добавление дополнительного фотоинициатора в состав.

### Композитные материалы не содержащие Bis-GMA (смола, бисфенол А-глицидилметакрилат)

В исследовании, опубликованном в 2021 году, сообщалось о генотоксических и цитотоксических эффектах, связанных с высвобождением несвязанных частиц Bis-GMA и/или диметакрилата триэтиленгликоля (TEGDMA). Различные побочные эффекты были связаны с использованием этих материалов. В частности, несколько исследований in vitro продемонстрировали, что Bis-GMA может стимулировать выработку простагландина E2 (PGE2), экспрессию циклооксигеназы-2 (COX2) и провоспалительную активацию интерлейкина (IL)-1 $\beta$ , IL-6 и оксида азота. Поэтому производители материалов заинтересованы в переходе на композитные материалы, не содержащие Bis-GMA, для минимизации цитотоксических свойств материалов для реставрации зубов.

### Большое преимущество в выборе оттенков цвета

Композитные материалы проявляют различные эффекты при смешивании цветов также известные как ассимиляция цвета, индукция цвета или эффект фон Безольда. Эти эффекты включают

смещение цвета в сторону окружающих твердых тканей зуба, что приводит к более незначительной разнице в цвете при наблюдении за реставрационным материалом и окружающей тканью в общем, чем по отдельности. С клинической точки зрения это свойство, определяемое как «потенциал корректировки цвета» (CAP), может помочь уменьшить количество необходимых оттенков и может скомпенсировать цветовые несоответствия.

Недавно на рынке появилось много композитных материалов с высоким показателем корректировки цвета. Данный показатель можно оценить визуально (CAP-V) либо при помощи специальной шкалы (CAP-I) Каждый композит определяется цветом пигмента и структурным цветом. Цвет пигмента получается в результате селективного отражения определенных длин волн. Структурные цвета зависят от кристаллической структуры материала, которая может избирательно отражать определенные полосы длин волн света или цвета. Таким образом, 20 Структурных цветов, а не пигментов, характеризуют современные миметические композиты. Производители добиваются таких рабочих качеств композита контролируя форму и размер частиц его наполнителя.

### Заключение

Непрерывная эволюция композитных систем внесла значительный вклад в совершенствование восстановительных и эстетических процедур. Уменьшение количества напряжения материала при усадке, возможность послойного внесения и улучшенные механические свойства позволяют получать все больше материалов показывающих себя на практике наилучшим образом. ■

Статья предоставлена stomatologclub.ru

## Neo Spectra™ ST

Встречайте!

Neo Spectra ST™ вместо Ceram.x® SphereTEC™ one

Ceram.x® SphereTEC™ one

Neo Spectra™ ST  
в 2-х типах вязкости

Neo Spectra™ ST Effects  
с дополнительными оттенками

**В НАЛИЧИИ**



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР  
В КАЗАХСТАНЕ – ТОО «ЛУЧ»

solventum



В КОМПАНИИ «ЛУЧ»

-20%  
НА FILTEK UNIVERSAL



МАТЕРИАЛ ДЛЯ ПРЯМЫХ РЕСТАВРАЦИЙ  
ФРОНТАЛЬНЫХ И БОКОВЫХ ЗУБОВ

## Образовательная траектория студентов в Высшем медико-стоматологическом колледже профессора Рузуддинова с компанией «Spident» и «Луч»

**М.Э. Собинина, заведующий кафедрой отделения Дантист с курсом РМТ**  
**О.И. Бочкарёва, преподаватель специальных дисциплин**  
**В.Ф. Климова-Ягодницына, преподаватель специальных дисциплин**

Образовательная траектория — это путь, который человек проходит в процессе получения образования. Она охватывает все этапы обучения, начиная с раннего детства и заканчивая высшим образованием и последующими профессиональными курсами или тренингами. В последние годы концепция образовательной траектории становится все более важной в контексте индивидуального подхода к обучению.

В ВМСКПР отделения «Дантист» с курсом «РМТ» 21 ноября 2025 года был проведен семинар для выпускных групп на тему: «Практическое применение продукции Spident в стоматологии». В данном мероприятии участвовали студенты в количестве 42 человек, это те, которые за время учебы показали хорошие результаты по теоретической подготовке. Семинар проходил непосредственно на учебной базе колледжа в демократичной и дружественной обстановке. Основная цель мероприятия — привить практические навыки студентам, ознакомить с современными пломбировочными материалами и повысить уровень знаний.

В процессе работы была возможность ознакомиться с продукцией компании «Spident». Это жидкотекучий композитный

материал Es Flow, который обладает достаточной текучестью, высокой эстетикой и хорошими прочностными характеристиками. Также все участники с удовольствием работали на фантомах и с пакуемым композитом EsCom 100 — это нанокомпозитный, износостойчивый и эргономичный пломбировочный материал. Обучение состояло из теоретической части: знакомство с продукцией, практическое применение на примере работы доктора Бочкарёвой Ольги Ивановны и обсуждение различных клинических ситуаций. Практическая часть — самое интересное в образовательном мероприятии, предоставленные материалы можно было попробовать, работая на фантомах. Особый интерес проявили и преподаватели специальных дисциплин, внимательно слушали

и смогли оценить работу с материалами фирмы «Spident».

Организаторами и ответственными за мероприятие были преподаватели специальных дисциплин в Высшем медико-стоматологическом колледже профессора Рузуддинова — Бочкарёва Ольга Ивановна и Климова-Ягодницына Валентина Федоровна. Они сумели повысить мотивацию и вовлеченность в учебный процесс молодое и подрастающее поколение будущих стоматологов. По окончании семинара все студенты выпускники и преподаватели получили сертификаты.

В итоге, сочетание теоретического обучения, практики, постоянного совершенствования и междисциплинарного взаимодействия помогает будущим стоматологам стать высококвалифицированными специалистами. ■



## SILENT XS: мобильная вытяжка пыли для более чистой рабочей среды

Компания Renfert представляет SILENT XS — первую полностью мобильную вытяжку пыли для стоматологических кабинетов и мини-лабораторий. Новинка, представленная на выставке IDS 2025 в г. Кельне, сочетает в себе максимальную мобильность и высокую мощность для повышения эффективности, чистоты воздуха и комфорта пациента.

SILENT XS — это ответ на спрос на мобильные вытяжки для стоматологических кабинетов и мини-лабораторий. Благодаря светодиодному освещению,

степени фильтрации H13/HEPA и особенно тихой работе она обеспечивает чистую работу именно там, где это необходимо. Компактная вытяжка идеально подходит для врачей-стоматологов и их ассистентов, желающих шлифовать временные конструкции, шины, коронки или протезы прямо у себя в кабинете — независимо от наличия зуботехнического рабочего места. ■

Статья предоставлена сайтом [www.renfert.com](http://www.renfert.com)



## ФРЕЗЕРНЫЙ СТАНОК E5 ОТ SILADENT С ВЫТЯЖКОЙ RENFERT



**SILADENT**

**Производство: Германия**

**Цена: 12 900 000 тг**

**В комплекте идёт:**

- Фрезерный станок
- Вытяжка
- 13 фрез для разных назначений

**Не требует подключения к сжатому воздуху**



**Renfert**



sagemax®

Dental designers



**German Breyd**  
Dental Technician, Russia  
@ kiss\_my\_teeth



**Dr. Dvoriankov Dmitriy**  
Dentist, Russia  
@ dmtry.d

SAGEMAX EXPERIENCE



# NEXXZR T MULTI В ПОЛНУЮ АНАТОМИЮ ОТ ГЕРМАНА БРЕЙДА И ДОКТОРА ДМИТРИЯ ДВОРНЯНКОВА

## Исходная ситуация и препарирование



Улыбка пациента "До"

Неоднородный цвет зубов

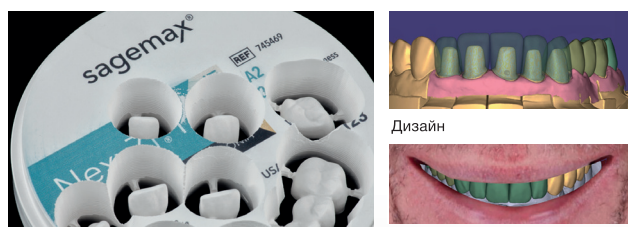


Препарирование фронтальной группы

Оклюзионный вид

Препарирование жевательной группы

## Изготовление реставраций



NexxZr T Multi

Дизайн

Визуализация улыбки

Реставрации были изготовлены из высокопрочного мульти циркония NexxZr T Multi.

## Индивидуализация реставраций



После синтеризации

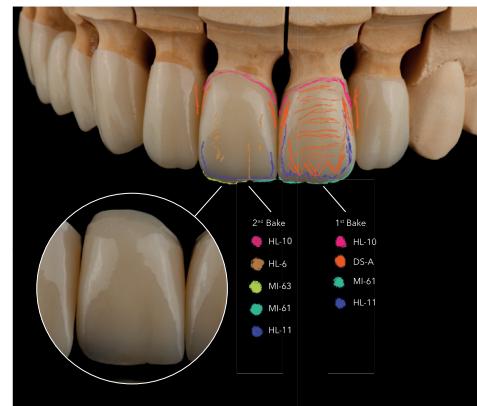
Финишная обработка поверхности



Проверка поверхности и формы

Готовые коронки

Реставрации были индивидуализированы с помощью красок Magic Color от Creation.



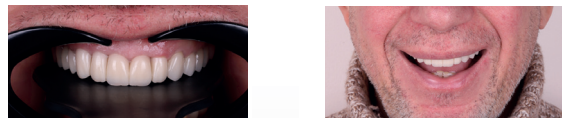
Окрашивание и глазурь

## Финальный результат



До

После



Превосходная цветовая интеграция

Естественная форма зубов



Прекрасная новая улыбка

Готовые реставрации идеально вписываются в полость рта, а их цвет идеально сочетается с соседними зубами.



КОМПАНИЯ «ЛУЧ» ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР КОМПАНИИ «SAGEMAX» В КАЗАХСТАНЕ

г. Алматы, ул. Клочкова, д. 163  
+7 (727) 274-01-57, 274-92-29  
What's app: +7 705 248-45-14  
e-mail: info1@luch.asia

г. Астана, ул. Сыганак, д. 2, НП 12, ЖК «Кулагер»  
+7 (7172) 57-52-03  
What's app: +7 775 229-71-61  
e-mail: astana2@luch.asia

г. Караганда, ул. Костенко, д. 1  
+7 (7212) 41-92-23  
What's app: +7 775 229-71-34  
e-mail: karaganda@luch.asia

г. Павлодар, ул. Амангельды, д.17, оф. 3  
+7 (7182) 22-80-00  
What's app: +7775 229 68 55  
e-mail: pavlodar@luch.asia

г. Тараз, ул. Айтиева, д. 29  
+7 (7262) 43-05-27  
What's app: +7 775 229-67-08  
e-mail: taraz-buh@luch.asia

г. Усть-Каменогорск  
ул. Виноградова, д. 10, оф. 1,2  
+7 (7232) 75-97-67  
What's app: +7 775 229-66-98  
e-mail: uk-buh@luch.asia

г. Алматы, ул. Досмухамедова, д. 31/35  
+7 (727) 279-69-63, 279-69-45  
What's app: +7 776 629-44-33  
e-mail: info2@luch.asia

г. Актау, мкр. 2, д. 2, оф. 1  
+7 (7292) 50-83-47  
What's app: +7 775 229-70-51  
e-mail: aktau@luch.asia

г. Кокшетау, пр. Н.Назарбаева, д. 29, оф. 115  
+7 (7162) 31-11-10  
What's app: +7 775 229-73-11  
e-mail: kokshetau@luch.asia

г. Петропавловск, ул. Н.Назарбаева, д. 111  
+7 (7152) 46-10-47  
What's app: +7 775 551-80-59  
e-mail: petropavl\_luch@mail.ru

г. Туркестан  
ул. Ерубаяева, 203 Б, 2 этаж  
What's app: +7 778 299 64 06  
e-mail: turkestan@luch.asia

г. Шымкент,  
ул. Желтоқсан, д. 29  
What's app: +7 701 634-50-84  
e-mail: shimkent@luch.asi

г. Алматы, ул. Чехова 17 «Б»  
+7 (727) 338-43-11  
What's app: +7 776 690-4433  
e-mail: info4@luch.asia

г. Актобе, М.Шокая, д. 28  
+7 (7132) 52-15-36  
What's app: +7 775 229-72-40  
e-mail: aktobe@luch.asia

г. Костанай, пр. Аль-Фараби, д. 111/1  
+7 (7142) 93-20-97  
What's app: +7 705 617-25-56  
e-mail: kostanay@luch.asia

г. Семей, ул. К.Мухаедханова, д. 38  
+7 (7222) 56-75-76  
What's app: +7 775 229-67-33  
e-mail: semei@luch.asia

г. Уральск, пр. Н.Назарбаева,  
д. 151/2, оф. 29  
+7 (7112) 50-84-23  
What's app: +7 775 229-66-93  
e-mail: ural-buh@luch.asia

г. Шымкент,  
ж.м «Нурсат», 135, нп 3  
What's app: +7 701 634-50-84  
e-mail: shimkent@luch.asia

г. Астана, ул. Бейбитшилик, д. 75, оф. 32  
+7 (7172) 39-68-75, 39-83-26  
What's app: 7 775 229-71-10  
e-mail: astana1@luch.asia

г. Атырау, мкр. Авангард-3, д. 34  
+7 (7122) 31-52-90  
What's app: +7 775 229-72-43  
e-mail: atyrau@luch.asia

г. Кызылорда, ул. Казантаева, д. 45/2  
+7 (7242) 70-43-61  
What's app: +7 775 229-69-07  
e-mail: kyzylorda@luch.asia

г. Талдықорган, ул. Орманова, д. 21/33  
+7 (7282) 41-65-08  
What's app: +7 700 427-27-44  
e-mail: taldykorgan@luch.asia

СПЕЦИАЛЬНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ, СКИДКИ, АКЦИИ

КОМПАНИЯ "ЛУЧ" ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ПАРТНЕР КОМПАНИИ AMANN GIRRBACH В КАЗАХСТАНЕ!

**Ceramill Motion 3 - 5-осевой фрезерный станок для сухой и влажной обработки**



- Комплект:**
- Ceramill Motion 3
  - Coolstream Tank (охлаждающая емкость)
  - Coolstream Cart (укрепленный стол)
  - Вытяжка Silent PowerCAM (Renfert)
  - ПО Ceramill Match 2 CAM

**Цена: 23 000 000 тенге**

Предзаказ по цене завода



**СПЕЦИАЛЬНАЯ ЦЕНА НА КОМПЛЕКТ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СТЕРИЛИЗАЦИИ**



Автоклав Europa B Evo 24



Многофункциональный аппарат для предстерилизационной обработки

**ЦЕНА КОМПЛЕКТА: 2 999 000 ТГ.**  
**ВЫГОДА: 222 000 ТГ.**

ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЕЙСТВУЕТ ДО 31.12.2025

**TECNO-GAZ**

ПРИ ПОКУПКЕ СИСТЕМЫ УНИВЕРСАЛЬНОЙ ДЛЯ ОКРАШИВАНИЯ ОТ КОМПАНИИ SAGEMAX PAINT 3D STARTER KIT (АРТ.767479) В ПОДАРОК СИСТЕМА УНИВЕРСАЛЬНАЯ ДЛЯ ОКРАШИВАНИЯ PAINT 3D GINGIVA KIT (АРТ. 767512)

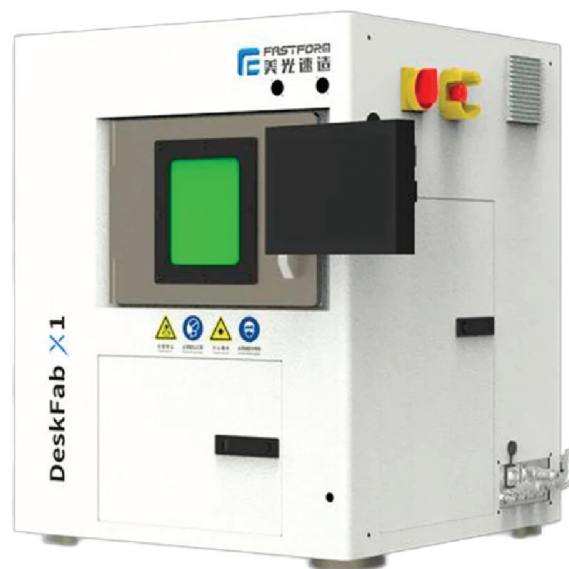
**PAINT 3D**



**Цена: 633 479 тг.**  
**sagemax®**



**КОМПАКТНЫЙ НАСТОЛЬНЫЙ 3D-ПРИНТЕР ДЛЯ SLM ПЕЧАТИ - DESKFAB X1**



- Размер печати:**
- Ø100×80 мм
- Размер луча:**
- 50-80 мм
- Мощность лазера:**
- 300 Вт

- Комплект поставки:**
- 3D принтер DeskFab X1
  - N2 генератор азота
  - Пылесос
  - Ситовой сепаратор
  - Осушитель порошка
  - Печь для термической обработки
  - Стабилизатор 220v



**Специальная цена на предзаказ: 13 800 000 тенге**



**Carestream DENTAL**

Интеллект - ДВИГАТЕЛЬ ТОЧНОСТИ  
CS 9600 FAMILY

**Новинка в Казахстане**

Цена: 45 700 000 тг

ПОЛЕ ОБЗОРА: 17X16 см

Клинические показания для каждой специальности.

- Имплантаты
- Хирургия
- Челюстно-лицевая хирургия
- Ортодонтия

ЭКСКЛЮЗИВНО В КОМПАНИИ "ЛУЧ"



**Carestream DENTAL**

**CS 2100:**  
ОПТИМАЛЬНЫЙ ПРИЦЕЛЬНЫЙ РЕНТГЕН  
ДЛЯ ВАШЕЙ ПРАКТИКИ

Цена: 1 500 000 тенге

Тип: внутриворотной рентген-аппарат  
Фокусное пятно: 0,7 мм (чёткие снимки)  
Напряжение: 60-70 кВ  
Токи: 3-8 мА  
Время экспозиции: от 0,01 до 3,2 секунд

Сенсорное и плёночное изображение: совместим с цифровыми сенсорами RVG и плёнкой

Программы: автоматический выбор параметров под область исследования (верх/низ, детский/взрослый)

Снижение дозы: оптимизированные режимы для детей

Компактный дизайн: удобен для любых стоматологических кабинетов

ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИЛЕР В КАЗАХСТАНЕ – ТОО «ЛУЧ»



**Dentsply Sirona** ДЛЯ ВАШЕЙ КЛИНИКИ

Новейший рентген аппарат 3D от компании Dentsply Sirona - AXEOS

Цена: 51 990 000 ТЕНГЕ

87779691906, БУЯТАНОВ АНТОН



**SMART3D-X** Интеллектуальный КЛКТ 3-в-1

ПОЛЕ ОБЗОРА (FOV)

12X10, 8X8, 5X8	- 21 120 000 ТЕНГЕ
15X10, 8X8, 5X8	- 22 770 000 ТЕНГЕ
16X10, 8X8, 5X8	- 25 190 000 ТЕНГЕ
16X15, 8X8, 5X8	- 28 160 000 ТЕНГЕ

**ПРЕДЗАКАЗ**

ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЙ ВЗНОС 50%  
ОСТАТОК - РАССРОЧКА НА 10 МЕСЯЦЕВ

ПОДРОБНУЮ ИНФОРМАЦИЮ ВЫ МОЖЕТЕ ПОЛУЧИТЬ У ВАШЕГО РЕГИОНАЛЬНОГО МЕНЕДЖЕРА

ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИЛЕР В КАЗАХСТАНЕ – ТОО «ЛУЧ»

**Фронтальная группа.  
Harmonize™**



**Доктор Мария Бессонова**  
Врач стоматолог-терапевт.  
Клиника «BELGRAVIA DENTAL STUDIO», г. Москва



**1** Исходная клиническая ситуация. Ребенок 9 лет. Несостоятельные фрагменты зубов 1.1 и 2.1 после травмы ранее были зафиксированы другими специалистами с излишком композитного материала в том числе в поддесневой области



**2** Чистовое препарирование. Изоляция с помощью системы OptiDam™. Вид вестибулярно. Композитные кнопки для фиксации изоляционной системы из Vertise™ Flow



**3** Чистовое препарирование. Вид палатально. Несостоятельные фрагменты и старый композитный материал полностью удалены. Далее адгезивная подготовка OptiBond™ FL



**4** Фото финальной реставрации через 7 дней. Композитный материал Harmonize™ A2E, TC, XL2D, A3D и OptiShade™ Medium. Полировка с помощью полировочных систем OptiDisc™, Identoflex™ Composite – Yellow, OptiStep™, Identoflex™ Composite – White



Уточняйте актуальные цены на товар и информацию об условиях его приобретения у официальных дилеров Kerr. ООО «И Эйч Руссланд» оставляет за собой право изменить цены при значительном повышении курса евро.

**Kerr**  
РЕСТАВРАЦИЯ



**НАКОНЕЧНИКИ**



**НОВИНКА**  
В МАГАЗИНАХ  
ТОО «ЛУЧ»

ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИЛЕР  
В КАЗАХСТАНЕ – ТОО «ЛУЧ»



**АКРИЛОВЫЕ ЗУБЫ**



**2-Х СЛОЙНЫЕ ЗУБЫ В БОКСАХ**



**3-Х СЛОЙНЫЕ ЗУБЫ ANIS PROFİ**



Эксклюзивный дилер Anis dent в Казахстане – ТОО «Луч»

г. Алматы, ул. Клочкова, д. 163  
+7 (727) 274-01-57, 274-92-29  
What's app: +7 705 248-45-14  
e-mail: info1@luch.asia

г. Астана, ул. Сыганак, д. 2, НП 12, ЖК «Кулагер»  
+7 (7172) 57-52-03  
What's app: +7 775 229-71-61  
e-mail: astana2@luch.asia

г. Караганда, ул. Костенко, д. 1  
+7 (7212) 41-92-23  
What's app: +7-775-229-71-34  
e-mail: karaganda@luch.asia

г. Павлодар, ул. Амангельды, д.17, оф. 3  
+7 (7182) 22-80-00  
What's app: +7775 229 68 55  
e-mail: pavlodar@luch.asia

г. Тараз, ул. Айтиева, д. 29  
+7 (7262) 43-05-27  
What's app: +7 775 229-67-08  
e-mail: taraz-buh@luch.asia

г. Усть-Каменогорск  
ул. Виноградова, д. 10, оф. 1,2  
+7 (7232) 75-97-67  
What's app: +7 775 229-66-98  
e-mail: uk-buh@luch.asia

г. Алматы, ул. Досмухамедова, д. 31/35  
+7 (727) 279-69-63, 279-69-45  
What's app: +7 776 629-44-33  
e-mail: info2@luch.asia

г. Актау, мкр. 2, д. 2, оф. 1  
+7 (7292) 50-83-47  
What's app: +7 775 229-70-51  
e-mail: aktau@luch.asia

г. Кокшетау, пр. Н.Назарбаева, д. 29, оф. 115  
+7 (7162) 31-11-10  
What's app: +7 775 229-73-11  
e-mail: kokshetau@luch.asia

г. Петропавловск, ул. Н.Назарбаева, д. 111  
+7 (7152) 46-10-47  
What's app: +7 775 551-80-59  
e-mail: petropavl\_luch@mail.ru

г. Туркестан  
ул. Ерубаява, 203 Б, 2 этаж  
What's app: +7 778 299 64 06  
e-mail: turkestan@luch.asia

г. Шымкент,  
ул. Желтоқсан, д. 29  
What's app: +7 701 634-50-84  
e-mail: shimkent@luch.asi

г. Алматы, ул. Чехова 17 «Б»  
+7 (727) 338-43-11  
What's app: +7 776 629-44-33  
e-mail: info4@luch.asia

г. Актобе, М.Шокая, д. 28  
+7 (7132) 52-15-36  
What's app: +7 775 229-72-40  
e-mail: aktobe@luch.asia

г. Костанай, пр. Аль-Фараби, д. 111/1  
+7 (7142) 93-20-97  
What's app: +7 705 617-25-56  
e-mail: kostanay@luch.asia

г. Семей, ул. К.Мухаедханова, д. 38  
+7 (7222) 56-75-76  
What's app: +7 775 229-67-33  
e-mail: semei@luch.asia

г. Уральск, пр. Н.Назарбаева,  
д. 151/2, оф. 29  
+7 (7112) 50-84-23  
What's app: +7 775 229-66-93  
e-mail: ural-buh@luch.asia

г. Шымкент,  
ж.м «Нурсат», 135, нп 3  
What's app: +7 701 634-50-84  
e-mail: shimkent@luch.asia

г. Астана, ул. Бейбитшилик, д. 75, оф. 32  
+7 (7172) 39-68-75, 39-83-26  
What's app: +7 775 229-71-10  
e-mail: astana1@luch.asia

г. Атырау, мкр. Авангард-3, д. 34  
+7 (7122) 31-52-90  
What's app: +7 775 229-72-43  
e-mail: atyrau@luch.asia

г. Кызылорда, ул. Казантаева, д. 45/2  
+7 (7242) 70-43-61  
What's app: +7 775 229-69-07  
e-mail: kyzylorda@luch.asia

г. Талдыкорган, ул. Орманова, д. 21/33  
+7 (7282) 41-65-08  
What's app: +7 700 427-27-44  
e-mail: taldykorgan@luch.asia

Главная Цифровая стоматология Medit признан лучшим брендом в глобальном исследовании восприятия брендов, проведенном внешним исследовательским агентством.

## Medit признан лучшим брендом в глобальном исследовании восприятия брендов, проведенном внешним исследовательским агентством



Глобальный анализ настроений 3 800 обсуждений в сообществе Reddit r/Dentistry выявил высокую оценку пользователей в отношении удобства использования программного обеспечения, гибкости рабочего процесса и общей ценности.

Внешнее аналитическое агентство недавно опубликовало результаты глобального анализа настроений, посвященного категории интраоральных сканеров (IOS). В ходе исследования было проанализировано более 3800 общедоступных обсуждений в сообществе Reddit r/Dentistry, где врачи и пользователи открыто делятся своим опытом использования цифровых стоматологических инструментов и рабочих процессов.

Согласно отчету, Medit получил наивысший балл восприятия бренда среди основных мировых брендов интраоральных сканеров, включенных в анализ. Распределение настроений в отношении Medit составило 29,9% положительных, 56,7% нейтральных

и 14,4% отрицательных, основываясь на пользовательских комментариях, связанных с использованием IOS и впечатлениями.

### Как проводился анализ

Набор данных был собран на Reddit, одной из крупнейших открытых дискуссионных площадок. Анализ был сосредоточен на сообществе r/Dentistry, где врачи часто обмениваются мнениями о сканерах, клинических рабочих процессах и опыте использования программного обеспечения.

Для классификации настроений и интерпретации тем внешнее аналитическое агентство использовало модель искусственного интеллекта Gemma3 от Google, чтобы разделить комментарии пользователей на положительные, нейтральные и отрицательные группы. При оценке особое внимание уделялось совокупным тенденциям в сообществе, а не отдельным мнениям.

### Основные выводы по результатам анализа

В исследовании рассматривались такие темы, как удобство использования программного обеспечения, гибкость рабочего процесса, соотношение цены и качества, а также общий клинический опыт. Компания Medit получила наивысший балл за восприятие бренда среди всех рассмотренных брендов, что подтверждается 29,9% положительных настроений, что является самым высоким показателем доли положительных отзывов в наборе данных. В обсуждениях сообщества часто упоминались интуитивно понятный интерфейс программного обеспечения Medit, адаптируемые варианты рабочего процесса, экономическая эффективность и постоянные дополнительные обновления. Эти факторы постоянно упоминались как способствующие внедрению цифровых технологий и повышению эффективности ежедневной клинической работы.

### О чем свидетельствуют эти результаты

Данное исследование, проведенное на основе данных сообщества, дает представление о том, как обсуждается Medit в мировом стоматологическом сообществе. Поскольку результаты исследования отражают мнения пользователей, они показывают, как практикующие врачи воспринимают Medit в реальной клинической и рабочей среде.

Для специалистов-практиков результаты дают возможность получить наглядное представление о том, как другие пользователи воспринимают инструменты IOS на практике. Для компании Medit анализ подтверждает подход, ориентированный на пользователя и ориентированный на открытость, доступность и долгосрочную ценность. ■

Источник: insightsZ – Глобальная серия категорий IOS: Анализ настроений ведущих IOS-брендов, том 1 (2025)

# AMANN GIRRIBACH

Артикуляторы

СТОМАТОЛОГИЧЕСКИЙ  
3D-СКАНЕР  
CERAMILL MAP FX

ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ПАРТНЕР «AMANN GIRRIBACH»  
В КАЗАХСТАНЕ – ТОО «ЛУЧ»

# Реконструкция одной дуги для коррекции ограниченного жевательного паттерна с использованием цифровых и аналоговых методов

Wade Kifer, DDS

В статье представлен случай реабилитации одной зубной дуги с интеграцией цифровых инструментов и традиционных методик. Системный подход был направлен на баланс функциональных, эстетических и финансовых аспектов у 45-летнего пациента с выраженными повреждениями зубов и окклюзионными нарушениями. Цифровые сканы и интраоральные мокапы улучшили коммуникацию с зуботехнической лабораторией. В рабочий процесс был включен второй комплект временных реставраций для уточнения формы окончательных конструкций. Итоговый результат обеспечил пациенту эстетично восстановленный зубной ряд, соответствующий его предпочтениям, без увеличения пародонтальных, функциональных и биомеханических рисков.

Реконструкция одной дуги для коррекции ограниченного жевательного паттерна с использованием цифровых и аналоговых методов

Крупные реабилитации требуют тщательного выбора тактики лечения с учетом целей пациента и финансовых ограничений. Комбинация цифровых и аналоговых методов помогает клиницистам объяснять преимущества и ограничения альтернатив и использовать эти подходы на этапах планирования и выполнения, чтобы согласовать ожидания пациента и врача.

В данном случае желание пациента получить функциональную и эстетичную улыбку потребовало учета бюджета и отказа от ортодонтии. Клиническая оценка выявила ограниченный паттерн жевания, что требовало либо ортодонтического лечения, либо реставраций с увеличением вертикального размера окклюзии (ВРО) для достижения эстетических целей и коррекции функциональных проблем. Детальный сбор анамнеза и интервью позволили составить план, который удовлетворял целям пациента и снижал риск будущих осложнений. Для дополнительной настройки эстетики и оценки функции применялись длительные временные реставрации; их цифровые сканы, выполненные после одобрения пациентом, упростили точную передачу информации в лабораторию.

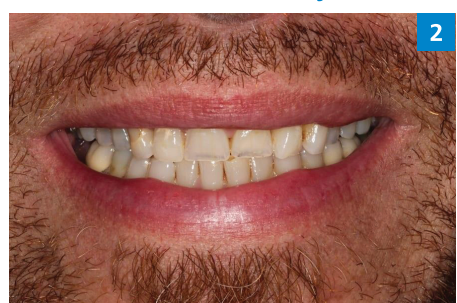
## Краткая клиническая характеристика случая

Мужчина, 45 лет. Основная жалоба — неловкость при улыбке из-за коротких, деформированных и измененных в цвете зубов. Обследование выявило гингивит с соответствующей потерей прикрепления, множественные кариозные поражения, износ зубов и реставраций (Фото 1-3). Зафиксирован ограниченный паттерн жевания (ОПЖ), что определило умеренный функциональный риск и необходимость учета окклюзии в плане лечения.

Цель — создать улыбку, которой пациент будет гордиться, не повышая риски будущих проблем. Предпочтения пациента: избегать



Фото лица до лечения, улыбка



Улыбка крупным планом до лечения



Вид с ретракторами до лечения. Износ, истончение эмали, окрашивание зубов

ортодонтии и уложиться в финансовые рамки. Следуя всеобъемлющему системному подходу, была разработана стратегия для одной дуги, которая одновременно открывала ВРО и обеспечивала высокоэстетичный и стабильный результат.

## Медицинский и стоматологический анамнез

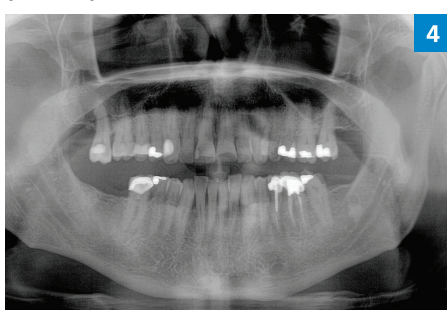
Медицинский анамнез без особенностей. Общее состояние хорошее, медикаментозная терапия не требуется; ASA I.

Стоматологический анамнез. Перенесенный кариес, удаление зуба 4.7 из-за инфекции. Пациент осознает привычку ретропозиции нижней челюсти и бруксизма днем и ночью. Кроме того, он отмечал укорочение передних зубов.

## Диагноз, оценка рисков и прогноз

**Пародонт:** Пациент не посещал стоматолога не менее 10 лет. У всех зубов — карманы  $\geq 4$  мм. Карманы 5 мм — у зубов 1.7-1.3, 2.3-2.7, 3.7, 3.6, 3.3, 3.2, 4.2, 4.5, 4.6. Карманы 6 мм — у зубов 1.6, 2.5, 3.7. У зуба 3.7 зарегистрирован карман 8 мм по дисто-буккальной поверхности, вероятно, изолированный дефект после удаления зуба 3.8. У боковых зубов — рецессия 1-2 мм, видны цементно-эмалевые соединения по щечной поверхности.

Клиническая потеря прикрепления 3-4 мм, локально до 5-6 мм. Фуркации II степени у зубов 3.6 и 4.6. Генерализованно 20 участков кровоточивости при зондировании. Классификация AAR: стадия III, градация В (Фото 4).

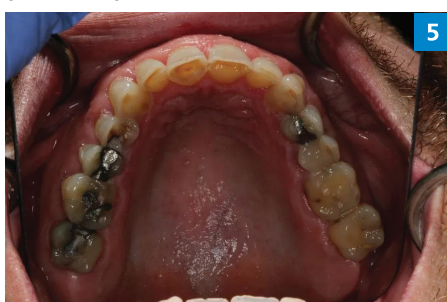


Панорамная рентгенограмма до лечения

**Риск:** высокий.

**Прогноз:** удовлетворительный.

**Биомеханика:** Кариозные поражения: 1.6-1.3, 2.4, 2.5, 3.7, 3.5, 3.4, 4.4. Крупные реставрации: 1.7-1.3, 2.5-2.7, 3.7-3.5, 4.5, 4.6. Три зуба под коронками; эндодонтическое лечение ранее — 3.6 и 3.5. Зуб 3.7 — значительная утрата тканей. На передних зубах — умеренно-тяжелая атриция и эрозия. Ряд реставраций на 1.4, 2.3, 2.4, 3.7 — неудовлетворительное состояние/неудачные (Фото 5-6).



Окклюзионный вид верхнечелюстной дуги до лечения. Обратите внимание на большие реставрации, истирание и эрозию



Окклюзионный вид нижнечелюстной дуги до лечения. Обратите внимание на умеренное истирание передних зубов и сломанный зуб 3.7

**Риск:** высокий.

**Прогноз:** безнадежный для зубов с кариесом; неблагоприятный для зубов с дефектными реставрациями/износом/трещинами.

**Функция:** Максимальное открывание 51 мм, латеральные движения 10 мм. Пациент отмечал «щелчки» в суставе, однако объективно шумов не выявлено; боли в мышцах нет; пробы на нагрузку и иммобилизацию — отрицательные. Со слов, «тянет челюсть назад и сжимает зубы» днем; замечает укорочение фронтальных зубов. Предварительный диагноз — ОПЖ, подтвержден с использованием шины Lucia и декпрограмматора Kois (Центр Kois).

**Риск:** умеренный.

**Прогноз:** удовлетворительный.

**Денто-фасциальные параметры:** При полной (Дюшеновской) улыбке экспонируются коронки и десна до апикальных отделов; неравномерная десневая архитектура, особенно у зубов 1.1 и 2.1. Пациента не устраивают цвет и форма передних зубов.

**Риск:** высокий.

**Прогноз:** удовлетворительный.

## Цели лечения

Цели лечения: стабилизировать пародонтальное состояние, снизить биомеханические и функциональные риски и создать естественно выглядящую эстетичную улыбку. Увеличение ВРО в адаптированном положении центрального соотношения (ЦС) должно снизить функциональный риск, расширив «жевательный конверт». Одновременно улучшить цвет и форму зубов.

## План лечения

План лечения состоял из шести элементов:

- достичь здоровья десен, снизить кровоточивость и воспаление;
- сформировать воспроизводимую референсную позицию (адаптированное ЦС) для повышения ВРО на диагностической восковой модели;
- выполнить трансальвекулярное (безлоскутное) удлинение клинической коронки зуба 2.1 для симметричных десневых уровней с зубом 1.1;
- восстановить верхнюю дугу коронками из литий-дисиликата с полным покрытием, устранив кариес и увеличив ВРО для коррекции ОПЖ;
- санировать нижнюю дугу прямыми/непрямыми реставрациями;
- организовать постлечебный контроль кариеса и состояния пародонта.

## Этапы лечения

### Этап 1. Пародонтальная терапия

Скейлинг всего рта, подробные инструкции по гигиене (включая чистку зубов щеткой и использование ирригатора). Назначен ополаскиватель (СТХ-4, CariFree) и интервал поддерживающих визитов 1 раз в 3 месяца. Через 4 месяца состояние тканей улучшилось; пациент переведен на следующий этап.

### Этап 2. Диагностические записи, декпрограмматор Kois, анализ, мокапа улыбки

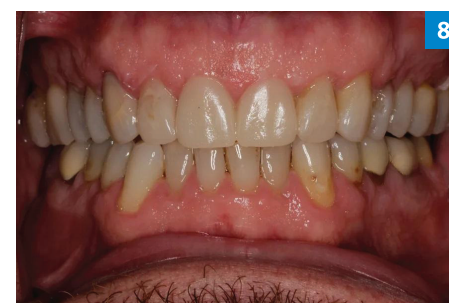
Собраны рентгенограммы, фото, цифровые сканы. Первичную запись прикуса сделали с шиной Lucia. Первый контакт — на зубах 2.1 и 3.1. Заказан декпрограмматор Kois для релаксации мышц и более точной регистрации прикуса. Фото с лицевыми референс-очками Kois (Фото 7) позволили зафиксировать естественную позу головы и проанализировать положение/истирание зубов.



Вид с ретракторами и лицевыми референс-очками

Сформированы несколько вариантов лечения. Фото-мокап из цифрового сервиса (Evident Hub, Центр Kois) продемонстрировал предлагаемую реставративную концепцию, помог определить желаемую длину и форму зубов и укрепил уверенность пациента до выполнения дорогостоящей лабораторной восковой модели. Ортодонтию как вариант коррекции функции и десневой асимметрии пациент отклонил.

Диагностический восковой шаблон выполнен по STL и цифровой артикуляции; оттиск с распечатанной модели позволил перенести бис-акриловый мокап в полость рта (Фото 8). Затем мокап частично удалили для демонстрации добавленной длины (Фото 9). Пациент утвердил план.



Бис-акриловый мокап на верхней дуге



Правая половина мокапа удалена, показана добавленная длина слева

### Этап 3. Трансальвекулярное удлинение клинической коронки зуба 2.1

Безлоскутное удлинение для выравнивания маргинального уровня зуба 1.1 (Фото 10). Скальпелем удалено 1 мм мягких тканей, затем стамеской KB-1 удалено достаточное количество кости от угла до угла для установления расстояния 3 мм от свободного десневого края до гребня кости.



Трансальвекулярное удлинение клинической коронки зуба 2.1

### Этап 4. Препарирование, временные реставрации, регистрации прикуса

Пациент носил декпрограмматор Kois 1 неделю до визита. Препарированы зубы 1.7-1.3 и 2.3-2.7 под коронки из литий-дисиликата (PS e.max). Введен декпрограмматор; выполнены аналоговая (Futar, Kettenbach) и цифровая регистрации прикуса для фиксации адаптированного ЦС на увеличенном ВРО (лаборатория сравнивала их для контроля точности).

Затем были препарированы зубы 1.2-2.2 под литий-дисиликатные корон-



11

Первый комплект бис-акриловых временных реставраций



12

Второй комплект временных реставраций из ПММА



13

Пациент в положении максимальной интеркуспидации: окончательные коронки из литий-дисиликата на 1.7-2.5



14

Вид после лечения, зубы разобщены

ки. После ретракции было проведено цифровое сканирование. Временные бис-акриловые реставрации (Luxatemp, оттенок В1, DMG America) (Фото 11) изготовлены по силиконовому ключу с распечатанной модели диагностической восковой модели и фиксированы временным композитным цементом (Temp-Bond Clear, Kerr).

**Этап 5. Оценка эстетики, модификация временных реставраций**

Пациент пожелал небольшие изменения формы зубов 1.2-2.1: уменьшить промежутки между резцами, сгладить вестибулярную анатомию, сделать форму чуть более квадратной; выполнен новый скан для изготовления второго комплекта временных реставраций из ПММА. Новые временные реставрации были фиксированы (Фото 12); окклюзия уточнена до двусторонних одновременных контактов без помех в жевательном конверте.

Через 4 недели пациент подтвердил комфорт и эстетику; выполнен скан для точного воспроизведения формы в финальных реставрациях. Коронки из лития-дисиликата (IPS e.max) были выбраны из-за их консервативных требований к препарированию и превосходной эстетики.

**Этап 6. Фиксация окончательных реставраций**

Зубы обработаны микроабразивно оксидом алюминия с размером частиц 27 мкм (PrepStart, Zest Dental Solutions). Реставрации подготовлены в лаборатории (соляная кислота + силановый праймер (RelyX Ceramic Primer Silane, 3M Oral Care)). После примерки и одобрения



15

Улыбка после лечения, крупный план

пациентом реставрации очищены 37% ортофосфорной кислотой и повторно силинированы. Фиксация – самоклеящимся композитным цементом (Rely X Unicem 2, 3M Oral Care) (Фото 13). Оценена окклюзия: в положении максимальной интеркуспидации при наклоне кресла 45° – двусторонние одновременные контакты; затем в положении сидя проведен функциональный тест с артикуляционной бумагой 200 мкм (удалены все синие штрихи, исключая трение в жевательном конверте).

**Этап 7. Восстановление нижней дуги**

После восстановления верхней дуги до требуемого ВРО пролечена нижняя дуга. Использованы коронки из литий-дисиликата на зубах 3.7 и 3.6; прямые композитные реставрации на зубах 3.4, 3.2-4.2, 4.4.

**Этап 8. Постлечебный контроль кариеса и пародонта**

С учетом пародонтальной восприимчивости необходима строгая гигиена и частые поддерживающие визиты: повтор



16

Верхняя дуга до (верх) и после (низ) лечения

обучения гигиене, интервал гигиены 1 раз в 4 месяца, ежедневная паста с 5000 ppm фторида (СТХ-4, CariFree) и фторлак 2 раза в год для снижения риска кариеса.

**Обсуждение**

При реабилитации одной дуги точный диагноз и понимание ожиданий пациента критически важны для составления плана. После верификации ОЖП окклюзию необходимо было скорректировать для долговечности реставраций. Возможен был ортодонтический подход (увеличение ВРО за счет экстррузии моляров одной из дуг, интрузии 3.3-3.2-3.1-4.1-4.2 и/или прогнатизации 1.2-2.2), но пациент категорически отказался от ортодонтии. Поскольку верхние зубы имели крупные дефектные реставрации и были структурно ослаблены, полностью открывающиеся коронки на весь верхний ряд стали разумным решением: они поддерживали ослабленные зубы (снижение биомеханического риска), увеличивали



17

Полная улыбка после лечения

ВРО для коррекции ОЖП и обеспечивали желаемую эстетику (Фото 14-17).

**Выводы**

При сочетании выраженного разрушения зубов и окклюзионных нарушений тщательная диагностика и оценка рисков помогают выбрать оптимальные варианты лечения. Использование традиционных и цифровых методов для демонстрации этих вариантов до изготовления окончательных реставраций – эффективный способ достижения эстетических целей пациента. В данном случае уточнение окклюзии и эстетики вторым комплектом временных реставраций улучшило коммуникацию с лабораторией. Системный подход к планированию и детализированная передача информации обеспечили не только отличный эстетический результат, но и снижение риска будущих проблем. ■

Статья предоставлена stomatologclub.ru



ЛУЧШИЕ МАТЕРИАЛЫ  
ДЛЯ ЛУЧШИХ ВРАЧЕЙ




## E-Empathy Plus

### Metal Self-ligating Brackets

EKSEN TECHNOLOGY  
Инновационная технологическая компания, объединяющая разработку, производство и маркетинг ортодонтических решений. Мы стремимся разрабатывать высококачественные ортодонтические продукты. Мы предлагаем бренд-маркетинг и решения, а также профессиональное и искреннее обслуживание. Уникальный поставщик решений в области ортодонтической эстетики и лечения.

- Легко читаемая маркировка для простой идентификации брекета
- Высококачественная сталь 17-4 SS обеспечивает прочность, долговечность и надежность
- Достаточное пространство для удобного применения эластиков и дополнительных аппаратов
- Горизонтальные и вертикальные пазы для расширенной совместимости с ортодонтическими аксессуарами
- Дополнительные крючки на 3, 4 и 5 брекетах для индивидуализированного лечения
- Усовершенствованный раздвижной замок обеспечивает плавное введение и фиксацию дуги







**Elastic Chain**  
15 feet/roll



**Ligature Tie**  
1040 pcs/box



**E-Empathy**  
Metal Bracket



**E-Elegant**  
Metal Bracket



**INSTRUMENTS**





too.luch  
WhatsApp 7-771-772-05-73  
www.luch.asia

АКТУАЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СТОМАТОЛОГИИ

**formlabs** 

 ЛУЧШИЕ МАТЕРИАЛЫ  
ДЛЯ ЛУЧШИХ ВРАЧЕЙ

**УСПЕЙ КУПИТЬ  
ДО ПОВЫШЕНИЯ ЦЕН**

**В ПОДАРОК :  
ПОЛИМЕРНАЯ СМОЛА  
MODEL RESIN**

- 3D-принтер Form 3B+
- Ванночка для смолы F3 Resin Tank V2.1
- Платформа F3 Build
- Комплект аксессуаров Form 3 Finish Kit
- Модуль автоматической очистки 3D моделей Form Wash
- Модуль для полимеризации напечатанных моделей Form Cure

**ЦЕНА: 2 000 000 ТГ.**

**ТОЛЬКО  
ДО 31.12.25**



**formlabs** 

 ЛУЧШИЕ МАТЕРИАЛЫ  
ДЛЯ ЛУЧШИХ ВРАЧЕЙ

**УСПЕЙ КУПИТЬ  
ДО ПОВЫШЕНИЯ ЦЕН**

**В ПОДАРОК  
ПОЛИМЕРНАЯ СМОЛА  
FAST MODEL**

- 3D-принтер Form 4B
- Ванночка для смолы Form 4 Resin Tank
- Платформа Form 4 Build Platform Flex
- Модуль для автоматической очистки 3D моделей Form Wash (2nd Generation)
- Модуль для полимеризации напечатанных моделей Form Cure (2nd Generation)

цена: **3 000 000** тенге

**ТОЛЬКО  
ДО 31.12.2025**



В НАЛИЧИИ В МАГАЗИХ КОМПАНИИ ТОО «ЛУЧ»

**fläsh.**

Лампа Whitening Lamp



**СПЕЦИАЛЬНОЕ  
ПРЕДЛОЖЕНИЕ  
В ДЕКАБРЕ:**

**ПОКУПАЙ ЛАМПУ И ПОЛУЧИ  
В ПОДАРОК 10 НАБОРОВ  
ДЛЯ ОТБЕЛИВАНИЯ  
ЦЕНА: 2 150 000 ТГ**

Идеальная синергия — секрет  
исключительных результатов  
отбеливания!

Торговое название	Производитель, страна	Регистрационный номер
Адгезив стоматологический Adper™ Single Bond 2	3M ESPE Dental Products, США	PK-ИМН-5№021061 от 09.10.2025 г. (бессрочно)
Материал стоматологический реставрационный Filtek™ One Bulk Fill	3M ESPE Dental Products, США	PK-ИМН-5№021271 от 06.11.2025 г. (бессрочно)
Материал стоматологический реставрационный Filtek™ Universal	3M ESPE Dental Products, США	PK-ИМН-5№021270 от 29.10.2025 г. (бессрочно)
Материал стоматологический реставрационный универсальный Filtek™ Z250	3M ESPE Dental Products, США	PK-ИМН-5№021124 от 06.11.2025 г. (бессрочно)
Система Sof-Lex™ для шлифования и полирования	3M ESPE Dental Products, США	PK-ИМН-5№021300 от 29.10.2025 г. (бессрочно)
Адгезив ложечный для А-силиконов VPS Tray Adhesive	3M Deutschland GmbH, Германия	PK-ИМН-5№021214 от 09.10.2025 г. (бессрочно)
Эластичное вспомогательное средство OptraGate, OptraGate 2, OptraDam Plus для доступа к полости рта пациента	Ivoclar Vivadent AG, Лихтенштейн	PK МИ (ИМН)-0№030012 от 04.11.2025 г. (бессрочно)
Полимерный стоматологический пломбирочный материал Te-Econom Plus	Ivoclar Vivadent AG, Лихтенштейн	PK МИ (ИМН)-0№030077 от 14.11.2025 г. (бессрочно)

**ОБЪЯВЛЕНИЯ**

**ТРЕБУЮТСЯ / ИЩУ РАБОТУ**

Требуется врач-стоматолог общего и детского приема. График пол дня. сот. 8-778-434-86-99 – Белла

Требуется врач-ортодонт и учитель курса по ортодонтии и зубной техник. Пушкина 31, офис 202, «ЛайвДент». сот. 8-707-362-22-71

Требуется врач-ортопед и врач-ортодонт в г. Кокшетау, с опытом работы, стаж более 5 лет. Поможем с проживанием. Просьба писать в WhatsApp. сот. 8-705-595-03-54 – Нагызхан Калижанович

В стоматологическую «Delta Dent» требуется врач детской практики, ортодонт. сот. 8-708-753-60-21

Требуется зуботехник для стоматологической клиники ТОО «Radix рhагмасу». сот. 8-775-732-46-56 – Нуржамал

**ПРОДАМ**

Продается полный набор стомат.кабинета б/у:

- 1) Установка
- 2) Стул
- 3) УФ камера
- 4) Камера внутриротовая
- 5) Стул
- 6) Набор инструментов + 12 лотков
- 7) Хирургический набор
- 8) Сухожаровой шкаф
- 9) И т.д.

сот. 8-701-766-60-86

Продам стомат. установку производства Китай, 2022 г., в рабочем состоянии. Цена: 350000 тенге. сот. 8-778-434-86-99

Продам Dentalный эрбиевый лазер в количестве 2 штуки. сот. 8-706-617-79-69

Продам стомат. установку «Diplomat Aderit» (версия подача, Словения) в комплектации: интраоральная камера, ультразвук «Varios», монитор, стул врача, микромотор. В отличном состоянии. Цена 2,8 млн.тг. Компрессор «Ekom» без масляный аспиратор в металлическом звукоизоляционном корпусе. Цена 1 млн.тг. сот. 8-707-555-75-66 – контактное лицо Эдуард

**СРОЧНО!!!** Продам установку «Сирона». Немецкая установка. 100 000 тг. Без компрессора. Самовывоз. сот. 8-701-643-48-60, 8-777-549-19-31

Продается установка Osstem воздушного типа, компрессор Эком, стул доктора, новая мебель. Цена 4 500 000 тенге. Возможны варианты рас-срочки или сдачи в аренду полностью кабинета. Адрес: Карасай батыра 152. сот. 8-702-788-77-83

**КУПЛЮ**

Куплю или возьму в аренду стоматологию в центре города. сот. 8-705-727-19-99

**УСЛУГИ**

Бухгалтерский и налоговый учет для стоматологических клиник. Полное ведение учета, восстановление учета, ведение отдельных участков, разовые бухгалтерские услуги. сот. 8-701-081-88-11 – Рамана

Услуги цифровой зуботехнической лаборатории для врачей:

- Фрезеровка титана и кобальт-хрома
  - Изготовление различных конструкций из диоксида циркония
  - Изготовление конструкций из диоксида циркония, на имплантах
  - Wax Up (моделирование, фрезеровка) (Keroh, Венгрия)
  - Изготовление конструкций путем прессования дисциликата лития (e.max Ivoclar, Celtra DeguDent, Sagamax) (виниры, вкладки, накладки, коронки)
  - Изготовление временных конструкций путем фрезерования РММА (Keroh, Венгрия)
  - 3D печать полимерами SLA (Formlabs, США)
  - 3D печать кобальт-хром SLM (Германия)
  - Фрезеровка различных систем кап для сплин-терапии с STL файла (bredent, Германия)
- В работу принимаются скан файлы (STL), отскани зубов, модели зубов. Материалы, используемые в работе всемирно известных фирм производителей Ivoclar, DeguDent, Formlabs, Sagamax, Dentsply Sirona, Renfert, bredent, Keroh, Urcera, Scheffner, Zotion, ВладМиВа, GC. сот. 8-776-333-02-30

**АРЕНДА**

Сдам в аренду кабинет. сот. 8-701-788-14-18

Сдам в аренду стомат.кабинет. Включено: предстерилизационная обработка и стерилизация инструментов (терапевтических, хирургических). Инструменты есть, ежедневная и генеральная уборка, обработка нако-нечников, столка врача, кресел и плевательницы после каждого пациента. График с 8:00 до 22:00. Адрес: Центр города / пр. Абая, ул. Нурлы жол. сот. 8-701-720-40-67

Сдается на пол дня стоматологическое кресло в стоматологическом кабинете. Первая линия, адрес: Байтурсынова, 17. сот. 8-777-358-66-55 – спросить Тильра

Сдам в аренду Стоматологический кабинет при клинике 18 кв. м. Оборудо-вание «Дипломат» Чехия. Мед сестра. сот. 8-701-799-76-27

Куплю или возьму в аренду стоматологию в центре города. сот. 8-705-727-19-99

Сдаю офис для зубных техников под кабинета за 120 000, полный кабинет 22 кв.м за 150 000, предоплата. Район зеленого базара. Сдаю стоматоло-гический кабинет на 1 го врача с сертификатом за 180 000 район зеленого базара, Пушкина 31-202 офис. 2 этаж в связи с отъездом. сот. 8-707-362-22-71

Сдам стоматологический кабинет в аренду 1 кресло на 1-го врача по догово-ренности. В районе Зеленого базара по Пушкина 2 этаж. Сдам с предоплатой 250 000 в связи с отъездом на длительный срок. Сертификат, стаж работы. В кабинете имеется два кресла, можно двух врачей за эту сумму. сот. 8-707-362-22-71

Сдается в аренду стоматологическое кресло в стоматологическом ка-бинете на пол дня. сот. 8-777-358-66-55



3D печать методом селективного спекания (SLM): Каркасы любой протяженности; балки; мосты; зубы; бюгеля; различные изделия



Фрезеровка титана: балки; ортопедические конструкции



3D печать фотополимерная: Диагностические модели; учебные модели; выжигаемые заготовки; каппы; шаблоны и многое другое



**FROM LUCH.LAB.ASIA**



Фрезеровка циркония: ортопедические конструкции любой протяженности и сложности

Казахстан, Алматы, ул. Азовская, 29  
**Моб.:** +7-776-333-02-30  
**Тел.:** +7-727-233-64-80, вн. 107  
**e-mail:** luch.lab.asia@gmail.com  
**Инстаграм:** luch.laboratory



Фрезеровка РММА: временные ортопедические конструкции; каппы; сплинты; зубы; диагностические конструкции



Пресс керамика: виниры; вкладки; накладки; коронки




Фрезеровка воска: фрезеровка выжигаемых конструкций



Металло керамические конструкции

## Мы в телеграмме!



**@TOO\_LUCH**

ПОДПИСЫВАЙСЯ

# ЛУЧШИЙ СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР!

**Сервисный Центр существует с момента основания Компании**

**НА СЕГОДНЯ ЭТО:**

- Обновленный состав высокопрофессиональных инженеров
- Отлаженная система сервисного обслуживания
- Большой выбор запасных частей
- Высокое качество работы
- Четкое соблюдение сроков

## Профессионализм! Качество! Сроки!

На все стоматологическое оборудование, приобретенное в нашей Компании предоставляется гарантия от производителя. Все оборудование сертифицировано его производителями, зарегистрировано и разрешено к применению на территории Республики Казахстан. Гарантия производителя – это качество продукции, определенные обязательства производителя в течении всего гарантийного периода. На протяжении гарантийного периода, дефектные части, выявленные производителями, будут бесплатно отремонтированы, либо, заменены по усмотрению Компании. Все оборудование принимается в гарантийный ремонт только при наличии гарантийного талона. Гарантийный талон выдается при покупке оборудования как отдельный документ, либо входящий в состав паспорта оборудования на первой

или последней странице. Сохраняйте гарантийный талон и паспорт на все приобретенные изделия д момента их утилизации. Так как гарантийный талон – это залог качества товара и подтверждение обязательств нашей Компании и производителя предоставления гарантии. Перед использованием оборудования, детально изучите инструкцию по эксплуатации. Это поможет избежать возможных проблем в случае неправильной эксплуатации. В случае неправильной эксплуатации или ремонта не уполномоченным лицом или самостоятельно – гарантия теряет силу. Ремонт оборудования производится в условиях нашего сервисного центра, в некоторых случаях на заводе производителя изделия. Доставка оборудования в сервисный центр осуществляется за счет владельца изделия.

**ТОО «Луч» является авторизованным сервисным центром по обслуживанию оборудования таких фирм:**


- KAVO
- NSK
- UGIN
- Сапфир

- КМИЗ
- Carlo de Giorgio
- Kentsan (Ajax)
- Woodpecker
- Renfert

- 3M
- Dentsply Sirona
- Ivoclar Vivadent
- Геософт
- D-Тес

- Dochem
- Posidion
- Генерис
- Касимовский приборный завод

- Fona
- ЕКОМ
- СтимулМед



г. Алматы, ул. Досмухамедова, 31/35  
Тел./факс: +7 (727) 279-69-63, 279-69-45 (вн. 12, 23, 4)  
Диспетчер: service@luch.asia

**НА СВЯЗИ ПО НОМЕРУ +7 707 200 06 34**

# УСПЕЙТЕ ПРИОБРЕСТИ ДО ПОДОРОЖАНИЯ ДО 31.12.2025



Стоматологический вестник  
Выпуск №10-11(301-302) октябрь-ноябрь 2025 г.  
Тираж 5 000 экз.  
Собственник: ТОО «Луч»  
Периодичность 12 раз в год  
Лицензия № ОР64601315Р  
Адрес редакции:  
050057, г. Алматы, ул. Сатпаева, 50,  
тел.: +7 (727) 274-01-57, info@luch.asia

Главный редактор: Игорь Николаевич Никулин  
Редакционный совет: Ольга Бочкарева  
Дизайн, верстка: Наталья Климова  
Отпечатано в типографии: ТОО «Print House Gerona»,  
г. Алматы, ул. Сатпаева, 30А/3,  
уг.ул. Набережная Хамита Ергалиева, офис 124  
Газета поставлена на учет Министерством культуры,  
информации и общественного согласия РК

Свидетельство о постановке на учет №1477-Г от 07.09.2000 г.  
Ответственность за содержание рекламных объявлений  
несут рекламодатели  
Мнения авторов публикаций не обязательно отражают  
точку зрения редакции  
В номере использованы материалы всемирной сети  
Интернет и фотографии из частных архивов